

Wir suchen Dich ab sofort als

Gebietsverkaufsleiter im Außendienst für Norddeutschland (m/w/d)

Damit verbringst Du Deinen Tag

- Neukundenakquise auf der Verarbeiterebene
- Bestandskundenpflege auf der Handels- und Verarbeiterebene
- Kontaktpflege und stetiger Austausch mit dem Außendienst des Holzhandel
- Besuchsterminplanung, Datenpflege CRM
- Produkt- und Dienstleistungspräsentationen auf der Handels- und Verarbeiterebene
- Softwarepräsentationen auf der Verarbeiterebene
- Standbesetzung auf Messen
- Möbelplanung mit unserer eigenen Planungssoftware Roomdesigner / Möbeldesigner
- Erstellung von Angeboten
- Erstellung von monatlichen Umsatzauswertungen auf der Handelsebene
- Erstellung von Quartals Umsatzauswertungen auf der Verarbeiterebene
- Reklamations-Aufnahme /-Klärung

Dein Reisegebiet

- Postleitzahlengebiete: 19, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27
- sowie Teilbereiche der angrenzenden PLZ-Gebiete



Das bringst Du mit

- Erfahrung im Möbelbau
- Ausbildung zum Tischler / Schreiner
- Idealerweise verfügen Sie bereits über Erfahrung im Außendienst
- Zentraler und verkehrstechnisch günstig gelegener Wohnort in Ihrem Reisegebiet
- Motivation, Leistungs-, Lern- und Reisebereitschaft
- Belastbarkeit und Flexibilität
- Auffassungsfähigkeit/-gabe



170 Mitarbeiter
an 2 Standorten



Familienfreundliches
Unternehmen



Automatisierte
Produktion



13 Gehälter + Steuerfr.
Sonderzahlungen



Betriebliche
Altersvorsorge

Wir bieten eine vielseitige Tätigkeit mit Eigenverantwortung, umsatzorientiertem Entlohnungssystem, Dienstfahrzeug und umfangreicher Außendienst- wie auch Homeoffice-Ausstattung! Klingt gut? Dann freuen wir uns auf Dich! Nutz' die Chance und sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail oder Post an:

Horatec GmbH, zu Händen Herrn Jens Kieker: bewerbung@horatec.de

Horatec GmbH

Josef-Förster-Str. 9
33161 Hövelhof
Tel.: 05257 9825-0
www.horatec.de